

## **Станченко А. Почему я иду в Правление Всеукраинской Ассоциации Консультантов по Управлению?**

В период моего обучения профессии консультанта я обратил внимание, что зачастую деятельность таких специалистов несет обособленный характер и это является ограничивающим фактором для самого консультанта и рынка этих услуг в целом.

Носители экспертизы часто считают свое обладание объемом знаний и навыков самым основным активом и важнейшей задачей ставят его защиту от коллег по цеху и профессионального сообщества. Аргументом является возможность утратить конкурентное преимущество за счет уникального знания.

Этот подход имеет основу и встречается у врачей, юристов и других специальностей, связанных с высоким уровнем интеллектуальной деятельности.

Но мир поменялся. Даже быстрее чем мы ожидали. Предвестником стал дрейф из экспертного в процессное консультирование. Внедрение изменений в компании значительно важнее экспертизы консультанта. Сколько примеров сданных клиенту консультантами гениальных, но «мертворожденных» многотомных отчетов и планов.

В новой реальности и новом технологическом укладе коммуникация стала решающим фактором успеха. Мир открылся – как в отношении доступа к любой информации так и к людям. Мудрость дедушки как носителя мудрости и экспертизы сместилась к Google.

Решающим для успеха клиентов и консультантов является способность быстро переучиваться новому, в том числе перекрестно друг у друга. Думаю, что для успеха клиентов и своего успеха консультанты могут в первую очередь коммуницировать между собой. Посмотрите на bench-mark работы команды консультантов, а не одиночек.

Это и есть мой осмысленный выбор вступления в Всеукраинскую Ассоциацию Консультантов по Управлению и сертифицирования как консультанта по управлению – по международному стандарту СМС. Следующим шагом стало решение преподавать в Школе консультантов по управлению. Накопленный багаж знаний и практического опыта вызвали искреннее желание делиться и способствовать становлению участников Школы в новой для них профессии.

Моя позиция, что рынок управленческого консультирования может развиваться быстрее и более цивилизованно, и для этого нужны усилия самих консультантов в коммуникации друг с другом и интеграция своих коммуникационных пространств, в том числе за рубежом.

Я много вижу нового в зарубежных проектах и конференциях и готов приложить усилия для выхода украинских консультантов на международный уровень, как по качеству услуг, так и по рынку клиентов.

В связи с этим, вижу пользу своей деятельности в Правлении Ассоциации.